

KVALIFICERAD FÖRSÄLJNING 400 YH-POÄNG

EN TVÅÅRIG YRKESHÖGSKOLEUTBILDNING

Vill du arbeta med försäljning och marknadsföring? Då är detta utbildningen för dig. I utbildningen får du lära dig allt du behöver kunna för att jobba som kvalificerad försäljare både i Sverige och internationellt. Ämnen som ingår är bland annat marknadsföring, komplex försäljning internationell handel, affärsengelska och företagsekonomi. Efter utbildningen har du mycket goda chanser att få jobb inom området.

OM UTBILDNINGEN

Undervisningen är varierad och anpassad till den enskilde studentens förutsättningar och behov. Du jobbar bland annat med rollspel, case från näringslivet, inlämningsuppgifter och muntliga redovisningar både enskilt och i grupp. Vi varvar föreläsningar med praktiska uppgifter, studiebesök och projekt. Våra lärare har gedigen erfarenhet från de ämnen de undervisar i och är erfarna pedagoger. Undervisningen läggs upp i samråd med studenterna och varje kurs utvärderas.

En fjärdedel av utbildningstiden består av LIA, lärande i arbete och är förlagd på olika företag. Exempel på LIA-företag vi samarbetar med är Atteviks Personvagnar, Europamöbler och IKEA.

TÄNKBARA JOBB EFTER AVSLUTAD UTBILDNING

Utbildningen öppnar många möjligheter till olika jobb för dig efter avslutade studier.

Du kan arbeta som försäljare, marknadsförare, innesäljare och projektledare. Längre fram i karriären kan det vänta jobb som key account manager, marknadschef och försäljningschef. Eller varför inte starta eget?



ATT STUDERA PÅ YRKESHÖGSKOLAN OCH TRÄCENTRUM I NÄSSJÖ

Hos oss hittar du en studiemiljö som slår det mesta.

Vi finns på Träcentrum, en unik miljö, med moderna och ändamålsenliga lokaler. Träcentrum är en samlingspunkt för näringslivets företrädare i regionen. Här kan du ta en fika eller äta lunch i restaurangen eller värma egen mat i vårt studentkök.

Som student har du möjlighet att påverka utbildningen och undervisningen. För varje utbildning finns en ledningsgrupp med företrädare från näringslivet, högskolan och studenter, där skolans arbete kontinuerligt följs upp och utvärderas. På Träcentrum finns också Öhrskogsstiftelsen som varje termin utdelar stipendier till ett antal studenter och som kan ge ekonomiskt stöd till studieresor och projekt.

Vi har en nära samverkan med regionens företag, branschorganisationer och Högskolan i Jönköping, för att utbildningen ska motsvara näringslivets behov och våra studenter ska vara attraktiva att anställa.





KVALIFICERAD FÖRSÄLJNING 400 YH-POÄNG

POÄNGPLAN ÅR 1

Kvalificerad försäljning	25 p
Marknadskommunikation.....	25 p
Marknadskunskap, analys, - plan, undersökning.....	25 p
Projektmetodik och presentationsteknik.....	25 p
Sälj- och inköpsprocessen.....	25 p
Internationell handel	25 p
LIA 1 Marknadsundersökning.....	20 p
LIA 2 Marknadsprojekt	30 p

POÄNGPLAN ÅR 2

Affärsengelska	25 p
Ekonomisk analys, ekonomistyrning, nyckeltal.....	25 p
Säljledaren	25 p
Strategisk marknadsföring.....	25 p
Strategisk försäljning	25 p
LIA 3 Strategisk planering	20 p
LIA 4 Strategisk försäljning	30 p
Examensarbete	25 p

FÖRKUNSKAPSKRAV Grundläggande behörighet

ANSÖKAN Ansökan via www.nlc.nassjo.se.

EXAMEN Kvalificerad yrkeshögskoleexamen med inriktning mot kvalificerad försäljning

SISTA ANSÖKNINGSDAG 15 april 2010. Kompletteringar senast 15 juni.

UTBILDNINGSTART Augusti 2010

FÖR INFORMATION 0380-51 72 50, larcenter@nassjo.se, www.nlc.nassjo.se

ÖPPET HUS Tisdag den 16/3 2010 mellan kl 14-17.



YRKESHÖGSKOLAN
NÄSSJÖ KOMMUN

Postadress: Box 174, 571 22 NÄSSJÖ, **Besöksadress:** Framtidsvägen 1
Telefon: 0380-51 72 50, **Hemsida:** www.nlc.nassjo.se